

Jørgen Holmefjord AS har siden 1984 vært ledende på systemer for signalkabling. Firmaet representerer ledende produsenter som Belden, Panduit, Fluke Networks og RFS, og tilbyr også egenutviklede kabelprodukter og kundespesifiserte løsninger. Foruten gode produkter og effektiv logistikk er det kunnskap, samspill og engasjement som skal kjennetegne oss.

Er tiden moden for en forandring i livet med en ny, spennende jobb?

Entusiastisk selger - kablingssystemer

Er du enig i at et datanettverk, lydanlegg og automasjonsanlegg er ingenting uten nervetrådene, selve signalkablene? Kunne du la deg begeistre ved å selge 'top notch' løsninger fra leverandører som Belden og Panduit? Lar du deg trigge av å få til gode resultater og ønsker deg en ny jobb innen salg? Hvis du kan svare ja på dette, les mer:

Vi opplever stor etterspørsel og ser mange muligheter i markedet. Vi søker derfor en ny kollega som vil være med på laget for å ivareta og videreutvikle vår posisjon som en verdifull samarbeidspartner.

Stillingen er nyopprettet, og du får du muligheter til å påvirke innholdet i samarbeid med salgssjefen. Grundig opplæring innenfor de aktuelle produktgruppene vil bli gitt. Arbeidsoppgavene er varierte og omfatter ansvar for å betjene eksisterende og nye kunder. I tillegg vil du delta i prosjekter innenfor et eller flere av våre spesialområder. Å holde kurs, presentasjoner og utføre tilbudsarbeid blir en viktig del av jobben. Du kommer til å jobbe selvstendig og i team. Stillingen medfører noe reisevirksomhet.

Du har bakgrunn og interesse for salg og noe bransjekunnskap. Du evner å ha mange pågående prosesser og liker en variasjon i arbeidsoppgaver. Du er overbevisende når du er sikker i din sak, og liker å bygge argumentasjon basert på fakta og medmenneskelig forståelse. Du kommuniserer svært godt skriftlig og muntlig, og er også god i engelsk.

Hos oss vil du få en annerledes jobb-hverdag i et stimulerende, sosialt og utviklende arbeidsmiljø. Vi tilbyr en god markedslønn, pensjons- og forsikringsordning og bilgodtgjørelse i et solid, veldrevet familieeid firma. Aktuelt ansettelsestidspunkt er snarest, men vi venter gjerne på den rette.

Synes du dette passer for deg? Send en søknad med CV til torstein@holmefjord.no. Har du spørsmål, ring gjerne salgssjef Torstein Stavdal, tlf. 93 09 27 79. Søknadsfrist 15.10.2018. Søknader behandles fortløpende.